HERRAMIENTAS DE COMUNICACIÓN EFICACES

Comunicación externa



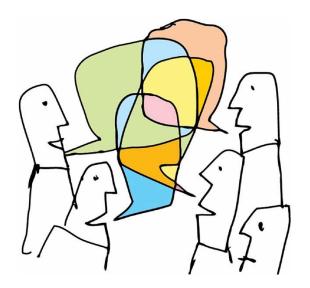
Vamos a tratar...

- Comunicación hacia fuera
- Técnicas de comunicación
- Herramientas de comunicación



Análisis de la situación

- ¿Qué herramientas usas?
- ¿Qué dificultades encuentras?





Mirando hacia fuera... ¿Qué necesidades comunicativas tenemos?

- Qué somos
- Qué ofrecemos
- Qué queremos conseguir

... hay que comunicarlo

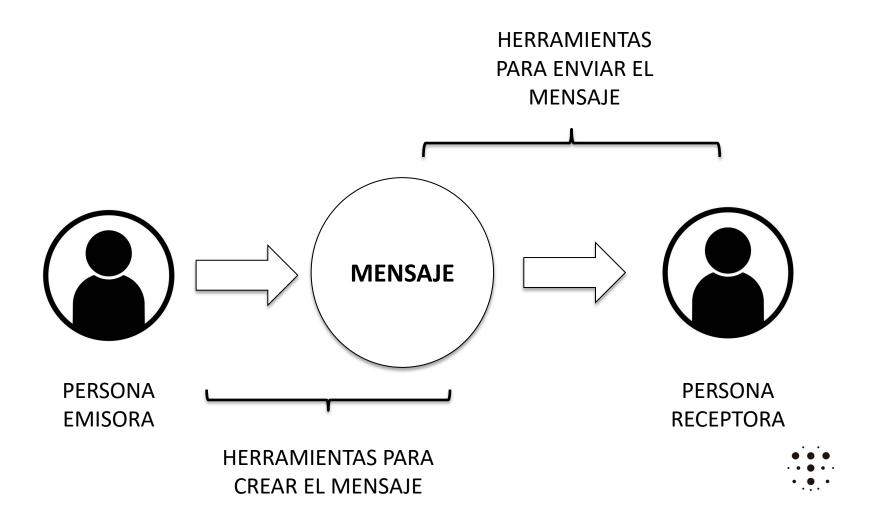


Identidad

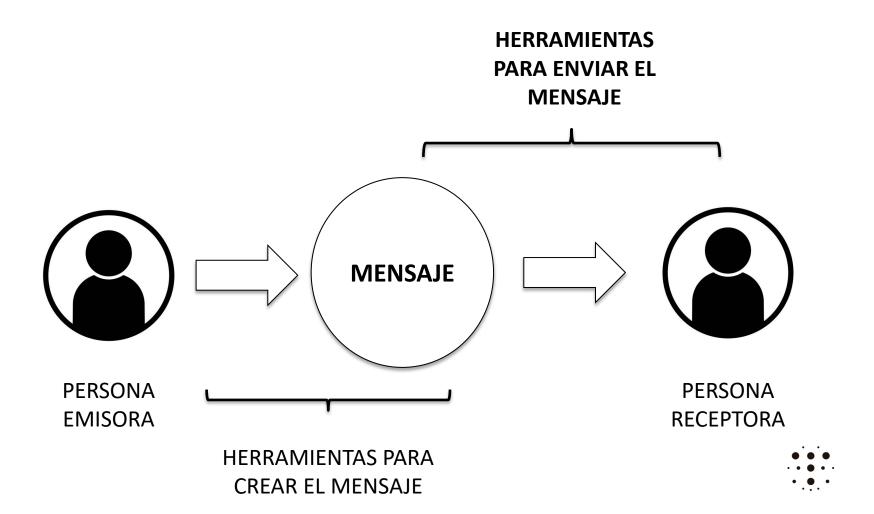
- Claim o frase
- Imagen
- Recursos gráficos
- Mensaje
 - Palabras clave
- •



El camino de la comunicación



El camino de la comunicación



Caminos hacia la comunicación externa Herramientas para enviar el mensaje

- E-mail
- Teléfono
- Web
- Redes Sociales



Caminos hacia la comunicación externa Herramientas para enviar el mensaje

- E-mail
- Teléfono
- Web
- Redes Sociales



E-mail: Mailing

• ¿Qué es?

El emailing, o email marketing, es una herramienta para comunicarse digitalmente con leads y clientes a través del envío masivo de correos electrónicos a una base de contactos. La finalidad de estos correos puede variar, como comunicar promociones o presentar un nuevo producto o marca.

Objetivos

- 1. Atraer
- 2. Mantener





5 claves

- 1. La base de datos
- 2. Herramientas para el envío masivo
- 3. Contenido
- 4. Las redes sociales
- 5. Resultados



Base de datos

- Legal
 - Permiso
- Correcto
 - Calidad de la base de datos
- Segmentación
 - Grupos



Herramientas para realizar envíos masivos





MailChimp vs. MailRelay



MAILCHIMP

- Visual
- Intuitivo
- Base de datos en EEUU



MAILRELAY

- Cantidad de mails
- Automatizaciones
- Base de datos en Europa

Contenido

- 1. Tema del mensaje
- 2. Contenido del mensaje









Unirlo con las redes sociales

Iconos de las redes sociales

 Contenido en redes sociales apto para el mailing. Y ofrecer subscripción desde las redes.



Resultados

¡Lo que se cambia se puede mejorar!

- Opens (al menos 25%)
- Clicks (al menos 5%)





Caminos hacia la comunicación externa Herramientas para enviar el mensaje

- E-mail
- Teléfono
- Web
- Redes Sociales



Teléfono: WhatsApp Business

• ¿Qué es?

WhatsApp para empresas. Dispone de herramientas para empresa y facilidades de uso comercial.



Teléfono: WhatsApp Business

Móvil o teléfono fijo





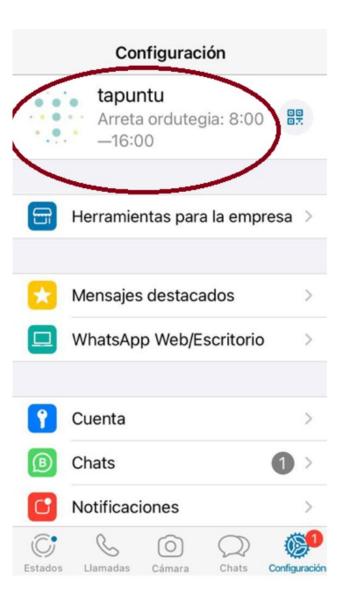


¿Por qué usarlo?

- Lider frente a otros medios (98,5%)
- 41,4% de reenviados, viralidad
- Sin límites de edad
- El 94,5% de los mensajes se leen



WHATSAPP BUSINESS







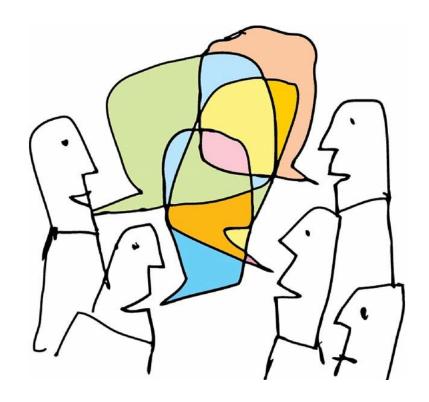


WHATSAPP BUSINESS





¿Alguna pregunta?





Herramientas para la comunicación externa

- E-mail
- Teléfono
- Web
- Redes Sociales



Web

- Parte dinámica
- Funcionalidad
- ¿Y con el público?
 - Fidelización, feedback...



WordPress





Herramientas para la comunicación externa

- E-mail
- Teléfono
- Web
- Redes Sociales



Redes Sociales

- La importancia de una estrategia
- La persona o personas que los mantendran y la valoración de ese trabajo
- Crear unas directrices



CONCEPTOS BÁSICOS

Imagen de marca

- Imagen (logotipo) foto perfil/foto portada
- Nombre de usuario @nombredeusuario
- Descripción



Elevator pitch





¿CUAL ES TU PÚBLICO?

• ¿LO HAS ENUMERADO?

| P1 | |
|----|--|
| P2 | |
| P3 | |
| P4 | |



| H1 | |
|----|--|
| H2 | |
| НЗ | |
| H4 | |

• ¡Os planteo este ejercicio!



- ¿Ofrecemos contenido lúdico?
- ¿Nuestro público aprende algo?
- ¿Creamos contenido de calidad?

| | Contenido |
|----|-----------|
| E1 | |
| E2 | |
| E3 | |
| E4 | |
| E5 | |
| E6 | |
| E7 | |
| E8 | |

ADIBIDEA

ERRIGORA:

REDES, OBJETIVOS, PÚBLICO, CONTENIDO Y FRECUENCIA

| | OBJETIVOS | PÚBLICO | CONTENIDO | FRECUENCIA |
|-----------|--------------------------------|------------|-----------------------------------|-----------------------|
| FACEBOOK | H1, H2, H3, H7, H8, H9, H10 | P9 | E1, E2, E3, E4, E5, E6, E7, E8 | Dos veces a la semana |
| INSTAGRAM | H1, H2, H3, H7, H8, H9, H10 | P9 | E1, E2, E3, E4, E5, E6, E7, E8 | Dos veces a la semana |
| TWITTER | H1, H2, H3, H7, H8, H9, H10 | P9 | E1, E2, E3, E4, E5, E6, E7, E8 | Dos veces a la semana |
| TELEGRAM | H3, H10 | P3, P9 | E1, E2, E5, E6, E7, E8 | * |
| WHATSAPP | Н3, Н8 | P2, P3, P5 | E7, E8 | * |
| MAILING | H1, H2, H3, H7, H8, H9, H10 | P2, P3, P9 | E1, E2, E5, E6, E7, E8 | Dos veces al año |

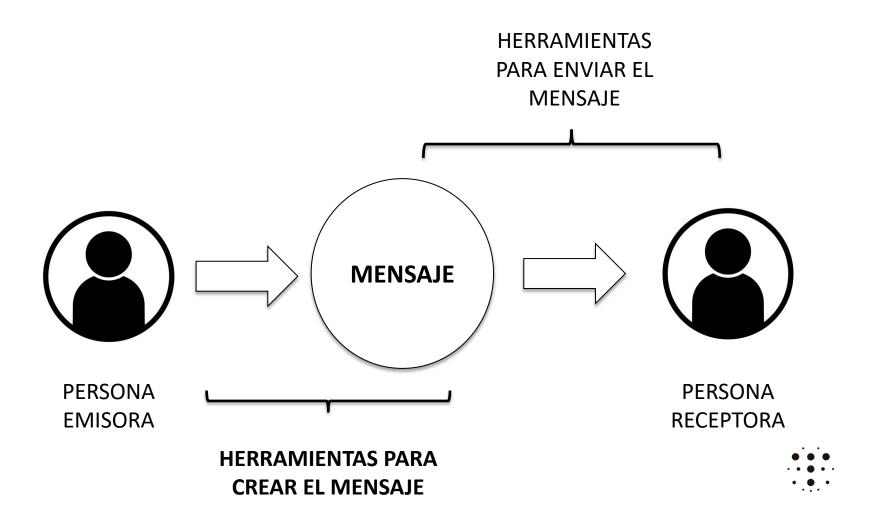


El trabajo anterior puede convertirse en un calendario.

Tener un calendario nos ayudará a organizarnos y cumplir con la estrategia.

Al finalizar el mes podemos valorar el trabajo y programar el mes siguiente.

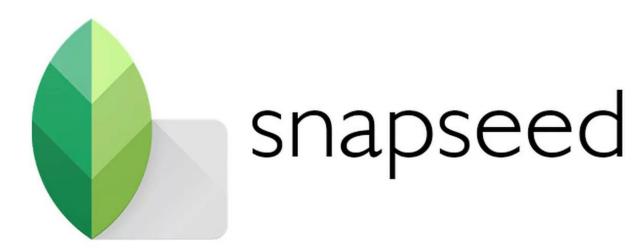
El camino de la comunicación



Canva



SnapSeed



InShot



TAPUNTU

ESKERRIK ASKO!

www.tapuntu.eus









Zubiaurrenea 6 • 943 046 771 • 691 166 409
20170 USURBIL (Gipuzkoa)
info@tapuntu.eus